



# NEUERÖFFNUNG HAAS AUTOMOBILE

DER KAUF EINES GEBRAUCHTWAGENS IST VOR ALLEM EINES: VERTRAUENSACHE. DABEI SETZT MAN BEI HAAS AUTOMOBILE NICHT AUF DAS SCHNELLE GESCHÄFT, SONDERN AUF ZUFRIEDENE KUNDEN. SEIT ÜBER 15 JAHREN SIND ZUFRIEDENE KUNDEN DAS ERFOLGSREZEPT VON INHABER ANDREAS HAAS.

Erst seit kurzem konnte man im großzügigen Neubau mit Dialogannahme, Reifenzentrum und einem großen Verkaufsraum die ersten Kunden begrüßen.

Nach dem Spatenstich im Mai 2018 und den bis zum Sommer andauernden Bauarbeiten hat die Belegschaft die neuen Räumlichkeiten seit einigen Wochen in Betrieb genommen. Mittlerweile ist nun der letzte

Feinschliff an dem Neubau erfolgt, der von den erfahrenen Gebäudeplanern der Firma Selz aus Neustadt gemeinsam mit regionalen und überregionalen Betrieben ausgeführt wurde. Entstanden ist ein 900 Quadratmeter großer Komplex. Insgesamt kann das Autohaus mit seinen Freiflächen über 6.000 Quadratmeter beanspruchen – was der Größe von etwa einem Fußballfeld entspricht.

„Das große Ziel lautete, unseren Kunden ein Wohlfühl-Autohaus zu bieten, das zukunftsorientiert konzipiert ist und eine noch bessere Beratung und Betreuung erlaubt“, beschreibt Inhaber Andreas Haas die unternehmerische Entscheidung für den Neubau seines Autohauses am Standort in Ebersdorf. Zuvor war sein Betrieb in Burgkunstadt zu finden. Dort war es mit der Zeit einfach zu eng geworden.

Mit lichtdurchfluteten Ausstellungs-, Beratungs- und Büroräumen sowie einem großzügigen Werkstattbereich wollte man den Ansprüchen eines modernen Mobilitätsdienstleisters gerecht werden, betont Andreas Haas nicht ohne Stolz auf seinen eindrucksvollen Neubau. Vom Bauantrag bis zur Fertigstellung vergingen lediglich 10

Monate. Etwa 1.000.000 Euro wurden in den Neubau investiert. Zwei neue Arbeitsplätze wurden geschaffen, um das bereits vorhandene Team bei den anstehenden Herausforderungen zu unterstützen.

Als vertragsunabhängiger Händler, bietet das Autohaus Haas eine große Auswahl gebrauchter Fahrzeuge an aktuellen Modellen verschiedenster Hersteller an.

„Wir versuchen immer für Ihre automobilen Leidenschaft den passenden Rahmen zu bilden. Professionalität, Fairness, Zuverlässigkeit und bedingungslose Hingabe sind Leitsätze unserer Unternehmenskultur. In erster Linie stehen jedoch die individuellen Ansprüche und Zufriedenheit unserer Kunden“, bringt es Andreas Haas auf den Punkt.

## Meisterwerkstatt und HU/AU Prüfstützpunkt

Nun bietet das familiär und persönlich geführte Autohaus in seiner großzügigen Werkstatt mit Direktannahme eine top-technische Ausstattung mit Unterflurheberhöhen, Vermessungsstand, Testgeräten und selbstverständlich Reifeneinlagerung. Die Serviceangebote beinhalten markenunabhängig die Inspektionen, welche nach Herstellervorgaben und mit Erstausrüsterqualität des Herstellers durchgeführt werden, Haupt- und Abgasuntersuchung, Sicherheitscheck, Unfallinstandsetzung und Lackierung, Klimaanlage- und Reinigung sowie natürlich Reifenwechsel und -lagerung. Abgerundet wird der hochwertige und qualifizierte Service durch die Mobilitätsgarantie.

Mit ca. 150 Fahrzeugen vor Ort steht auch eine beachtliche Auswahl, als eines der größten Gebrauchtwagen-Häuser in der Region, zur Verfügung.

Der Gebrauchtwagenmarkt in Deutschland

ist ständig in Bewegung und lässt sich in mehrere Segmente aufteilen. Hinsichtlich der Qualität und Auswahl der angebotenen Gebrauchtwagen gibt es deutliche Unterschiede zwischen den neueren (2 bis 5 Jahre alt) und älteren Fahrzeugen (über 5 Jahre alt). Außerdem macht es einen großen Unterschied, ob Sie ein gebrauchtes Auto von einer Privatperson oder einem Händler kaufen: Die erhältlichen Informationen, die Garantiebedingungen und die Risiken variieren stark.

## Bei einem Gebrauchtwagenkauf bei einem Händler gehen Sie auf Nummer sicher.

Bei Haas Automobile finden Sie eine große Auswahl an neuen Gebrauchtwagen zu attraktiven Preisen.

Privat oder beim Händler? Es gibt hierauf keine eindeutige Antwort und die Wahl hängt von Ihren Anforderungen ab. Sie suchen einen Wagen, der älter als 10 Jahre ist und haben ein kleines Budget (2.000 bis 3.000 €)? Dann kaufen Sie Ihr Fahrzeug am

**WEIS WERBUNG**

Wir wünschen viel Erfolg in den neuen Räumen!

WERBEANLAGEN  
BESCHRIFTUNGEN  
TEXTIL & DRUCK

Werbung, die anzieht!

www.Weis-Werbung.de

haustechnik-rink.de

# Rink

## Haustechnik

Bad • Heizung • Sanitär • Kundendienst  
Beratung u. Planung • Spenglerei

96264 Altenkunstadt

0 95 72 / 38 28 37  
0171 / 168 72 62



**SELZ**

Qualität für Generationen

Wir wünschen Andreas Haas und seinem Team alles Gute und viel Erfolg im neuen Firmengebäude.

SELZ GmbH  
Karl-Eibel-Straße 54 • 91413 Neustadt/Aisch, Tel. 09161 -88 42 0

www.selz-fertigbau.de

Hallen für Industrie, Gewerbe und Handwerk



besten bei einer Privatperson. Sie suchen ein neueres, zuverlässiges Auto mit einem niedrigen Kilometerstand – und das zu einem attraktiven Preis? Haas Automobile bietet eine große Auswahl an Gebrauchtwagen, die zwischen 2 und 5 Jahre alt sind. Auf dem Gelände finden Sie zum Beispiel zahlreiche Fahrzeuge, die jünger als 6 Jahre alt sind und weniger als 100.000 km auf dem Zähler haben. Ob Stadtauto, Limousine, SUV oder Minivan – bei Haas Automobile finden Sie gewiss ein passendes Gebrauchtfahrzeug. Natürlich mit Garantie!

**Kauf eines Gebrauchtwagens bei Haas Automobile: garantierte Zuverlässigkeit**

Beim Kauf eines Gebrauchtwagens stellt man sich viele Fragen. Ist das Auto zuverlässig und unfallfrei? Hat es mechanische Probleme? Gibt es vielleicht doch versteckte Mängel, die man trotz einer genauen Unter-

suchung übersehen hat? Beim Kauf eines Gebrauchtwagens sind solche Sorgen überflüssig: Garantie, Dokumentation, Beratung – ein Händler bietet Ihnen weit mehr, als nur den Verkauf des Fahrzeugs.

Niedriger Kilometerstand, zuverlässige Modelle, unterschiedliche Ausstattungs-niveaus: Haas Automobile bietet Ihnen eine große Auswahl an Fahrzeugen, die vielleicht Ihren Anforderungen entsprechen.

**Ob Verkaufsdokumente oder Kraftfahr-schein: Der Profi macht den Kauf so einfach wie möglich.**

Garantie für 12 Monate oder länger: Auch die von Haas Automobile auf Mobile.de angebotenen Fahrzeuge haben selbstverständ-lich Garantie. Entweder eine Komplett-Garantie über 12 bzw. 24 Monate. Außerdem genießen Sie Mobilitätsschutz. Der Kauf bei einem Händler ist somit siche-

rer, auch wenn der Preis manchmal auf den ersten Blick etwas höher erscheint. Aber in Anbetracht der Vorteile (Überprüfungen des Fahrzeugs, Herstellergarantien usw.) rechnet sich der Vergleich zum Privatkauf für Sie auf jeden Fall!

**Auch Inzahlungnahme möglich**

Autobesitzer haben beim Kauf eines neuen Kfz die Möglichkeit, ihr altes Fahrzeug beim Händler in Zahlung zu geben. Damit entfällt häufig eine Anzahlung für den Neuwagen. Zugleich müssen sich Verbraucher nicht selbst um den Verkauf des alten Autos küm-mern.

Die Inzahlungnahme von Gebrauchtwagen ist äußerst beliebt. Laut einer Studie der Deutschen Automobil Treuhand (DAT) nut-zen rund 72 Prozent der Privatpersonen die Inzahlungnahme, wenn sie ihr Fahrzeug bei einem Händler gekauft haben.

Wer sein Auto beim Neukauf eines PKW in Zahlung geben möchte, sollte zunächst den ungefähren Restwert seines Fahrzeugs ken-nen. Dann lässt sich besser abschätzen, ob das Angebot einer Inzahlungnahme auch tat-sächlich von Vorteil ist. Um ein erstes Gefühl über den aktuellen Wert des Fahrzeuges zu erhalten, können die Kunden bei Haas Auto-mobile eine Gebrauchtwagenbewertung durchführen.

Verkäufer und Käufer sind bei der Inzahlung-nahme frei, den Preisnachlass selbst zu be-stimmen. Theoretisch können Sie als Verkäufer einen Preis für den Gebrauchtwagen frei vorschlagen.

Nicht jeder ist ein Experte, wenn es um die Wertermittlung und den Verkauf eines Autos geht. "In der Praxis wird der Preis für Ihren Gebrauchtwagen jedoch überwiegend durch den Verkehrswert des Fahrzeugs bestimmt. Hierfür nutzen wir Gutachten, Vergleichs-



von links: Inhaber Andreas Haas, Verkaufsleiter Anton Hart, Werkstattleiter und Verkauf Matthias Schneider plus Team und Werkstatt

werte und Preisgestaltungen von Onlinean-geboten auf diversen Plattformen. Unser Werkstatt-Team kontrolliert akribisch den Zu-stand des Fahrzeugs.

Bei der Wertermittlung spielen zudem noch weitere Faktoren wie das Alter oder die An-zahl der Vorbesitzer eine Rolle. Wir versu-chen stets ein faires Angebot bei Inzahlungnahmen abzugeben" gibt Anton-Hart, Verkäufer bei Haas Automobile zu ver-stehen.

**Zulassung und Versicherung**

Nach dem Kauf muß das Fahrzeug zulassen werden. Auf Wunsch übernimmt Haas Auto-mobile gerne diesen Service für seine Kun-den.

"Die größtmögliche Zufriedenheit unserer Kunden liegt uns Tag für Tag - und dies seit unserer Firmengründung im Jahre 2004 be-sonders am Herzen. Wir sind stets bemüht, unseren Kunden einen bestmöglichen und vor allem ganzheitlichen Service beim Auto-ankauf in der nahen Region Coburg und

Lichtenfels zu bieten. Denn aus unserer Er-fahrung heraus wissen wir eines ganz genau: Nur zufriedene Kunden empfehlen uns auch gerne weiter!" zeigt sich Andreas Haas für die Zukunft und sein Gebrauchtwagenautohaus gut gerüstet.

**Finanzierung und Leasing mit Santan-der Consumer - FFS und weiteren Ban-ken**

Wenn Sie sich dafür entschieden haben, Ihr neues Auto nicht nur vom Ersparten zu kau-

fen macht eine Finanzierung oder ein Leasing Sinn.

Wenn Sie sich für einen händlerunabhängi-gen Autokredit entscheiden, wird dieser in der Regel nach wenigen Werktagen ausge-zahlt. Voraussetzung ist, dass die Bank Ihrem Antrag zustimmt und Sie alle nötigen Bedin-gungen erfüllen. Sie können sich den Darle-hensbetrag anschließend direkt bei der Bank bar auszahlen lassen und das Auto kaufen oder die Bank regelt das Ganze direkt mit Haas Automobile.

HU / AU  
3D Achsvermessung  
Fehlerdiagnose  
Klimaservice  
Kundendienst nach Herstellervorgaben  
Rad- und Reifenservice



**HAAS  
AUTOMOBILE**  
KFZ-Meisterbetrieb

**EU Neufahrzeuge  
An- & Verkauf  
von Gebrauchtfahrzeugen**

Schlesierstraße 8, 96237 Ebersdorf bei Coburg • Telefon: 09562 4046390

